ГБО·РФ

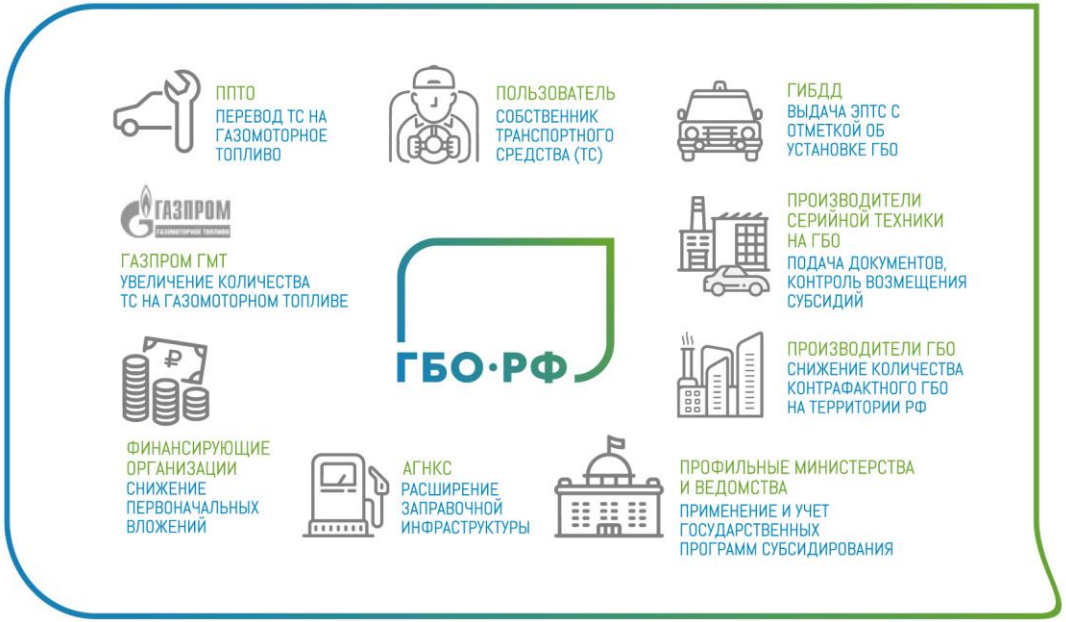
Цифровая платформа рынка
газомоторного топлива

Резидент:

Сколково

Участник:

ФОНД СОДЕЙСТВИЯ ИННОВАЦИЯМ



ПЛАТФОРМА ГБО.РФ

Принцип одного окна
во всей газомоторной отрасли

Выгода пользователя и потребителя:

Бизнес

- Увеличения сбыта продукции
- Доступ к аудитории целевых клиентов
- Цифровой Сервис в сегменте B2G и B2C
- Проверка подлинности оборудования

Пользователь

- Принцип одного окна рынка ГМТ
- Дистанционное оформление услуг
- Оригинальные комплектующие
- Маркет товаров и услуг
- Взаимодействие с гос.органами и бизнесом

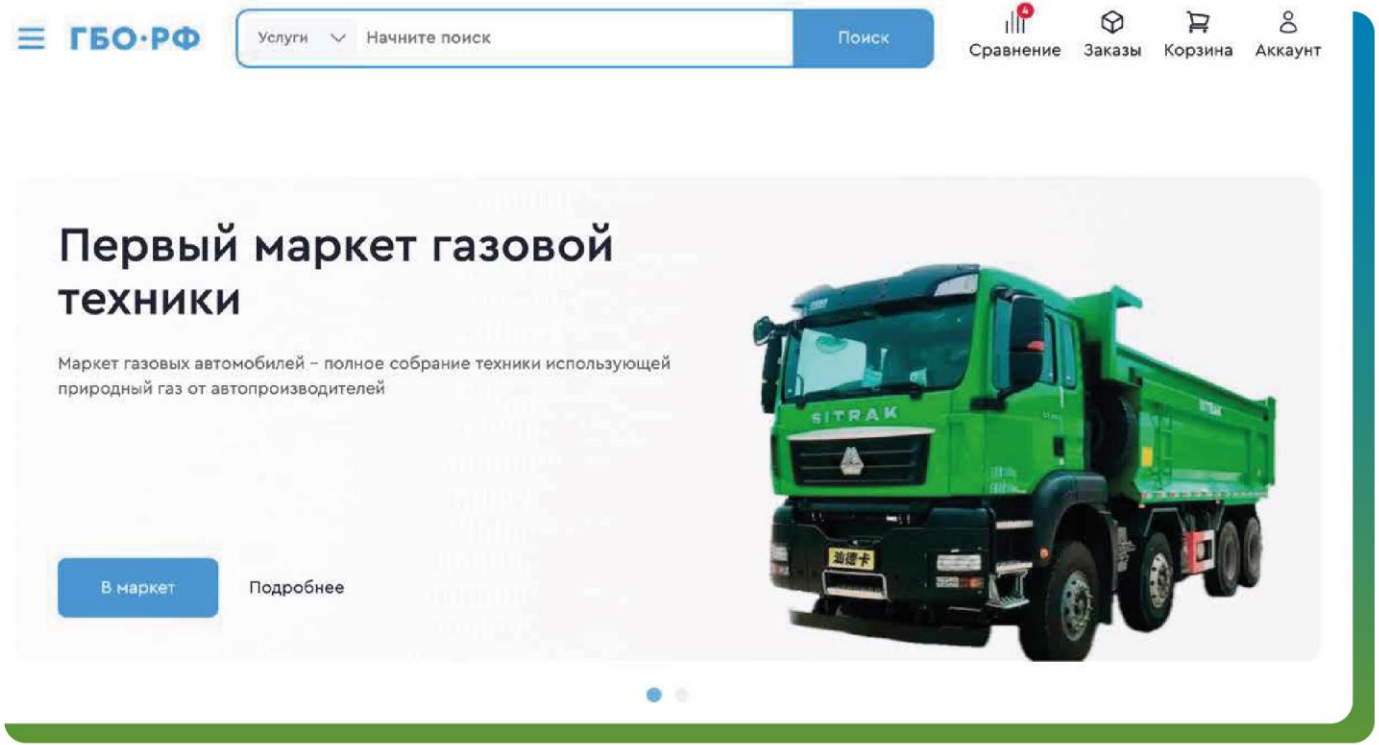
Проблемы:

1. Отсутствие понимания у потенциальных потребителей наличия и многообразия существующей на рынке газомоторной техники во всех сферах автомобильного транспорта и возможности её приобретения
2. Отсутствие единой сети центров по обслуживанию и ремонту, поддерживающих стандарты в области газомоторного транспорта
3. Отсутствие наличия запасных частей и расходных материалов к газомоторной техники и возможности их своевременного подбора и заказа
4. Наличие предубеждений по использованию газомоторной техники, в связи с укоренившимися проблемами по учету топлива, саботажу сотрудников, понимания экономической целесообразности использования газовой техники

Решение:

ПЛАТФОРМА ГБО.РФ

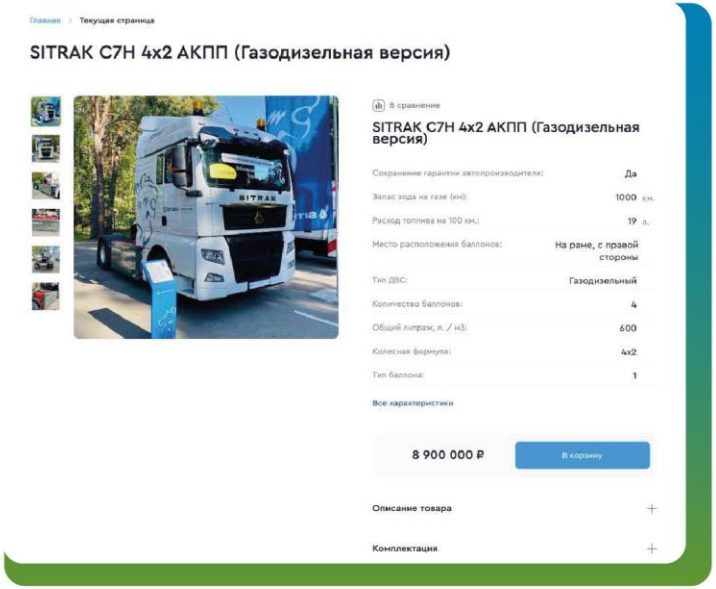
1 **Отсутствие понимания у потенциальных потребителей наличия и многообразия существующей на рынке газомоторной техники во всех сферах автомобильного транспорта и возможности её приобретения**



1 **Отсутствие понимания у потенциальных потребителей наличия и многообразия существующей на рынке газомоторной техники во всех сферах автомобильного транспорта и возможности её приобретения**

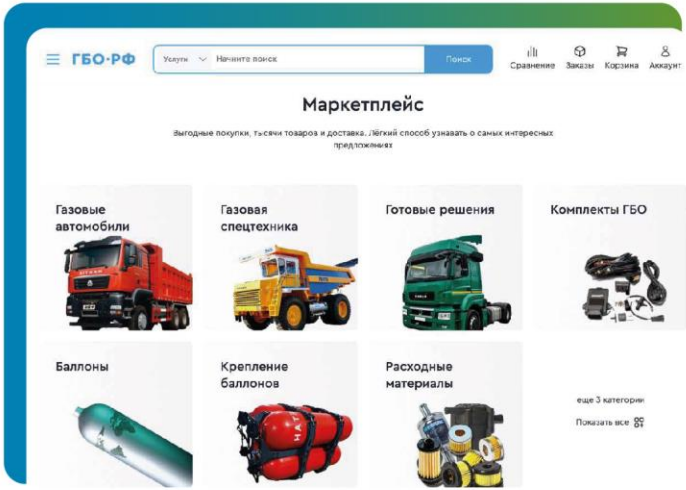
Загружайте технику в каталог

Оформляйте карточки и характеристики

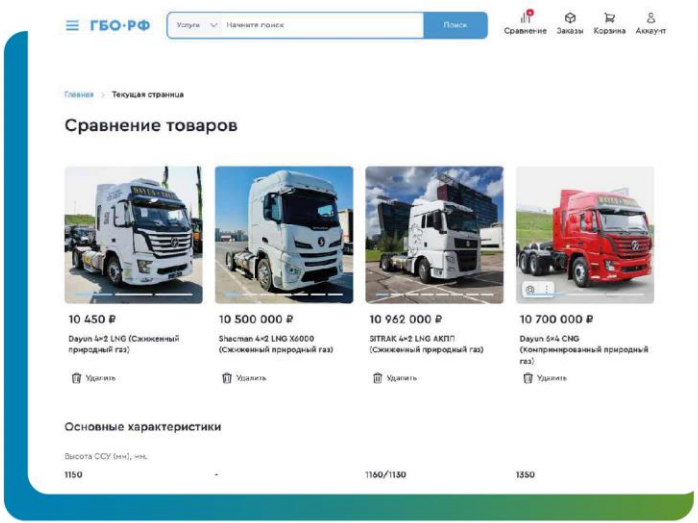


1 Отсутствие понимания у потенциальных потребителей наличия и многообразия существующей на рынке газомоторной техники во всех сферах автомобильного транспорта и возможности её приобретения

Удобная навигация

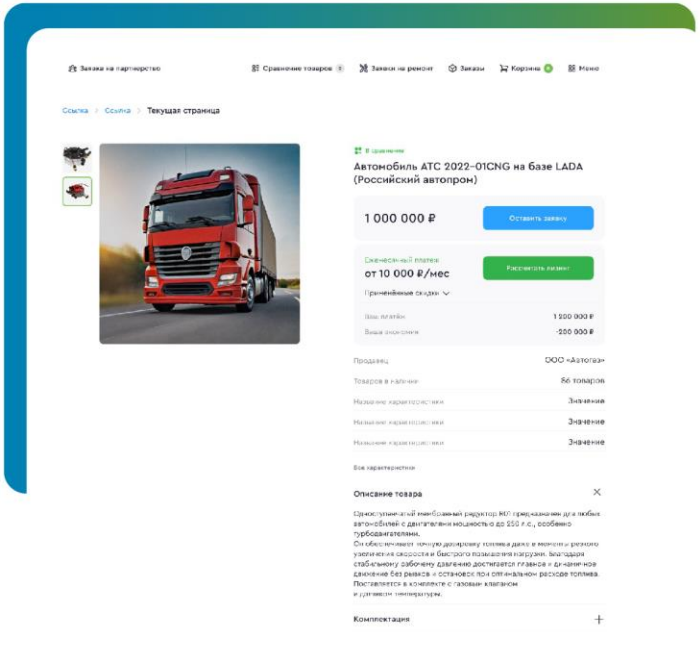


Возможности сравнения товаров по ключевым характеристикам

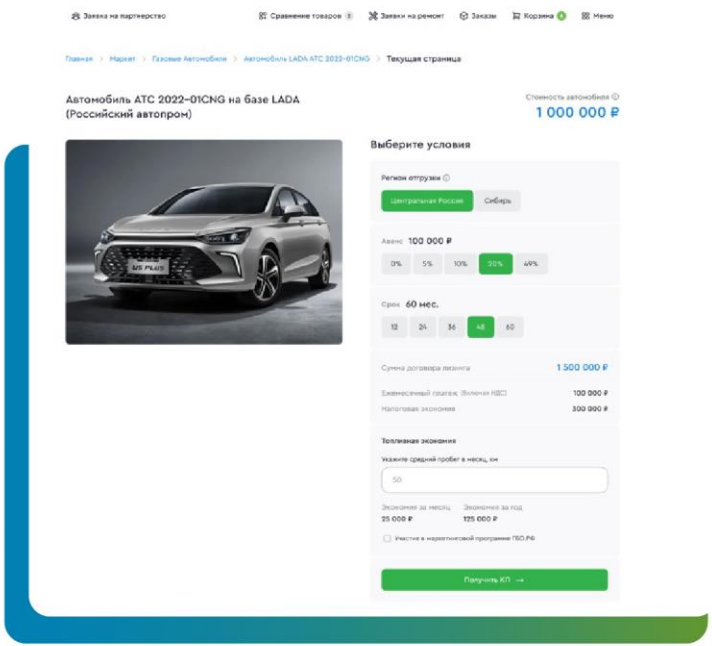


1 **Отсутствие понимания у потенциальных потребителей наличия и многообразия существующей на рынке газомоторной техники во всех сферах автомобильного транспорта и возможности её приобретения**

Возможность заказа техники

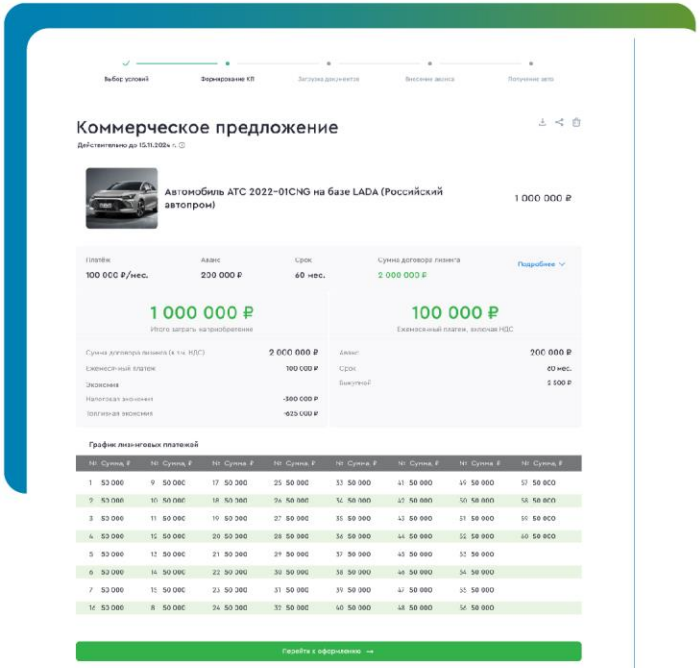


Подбор оптимальных условий

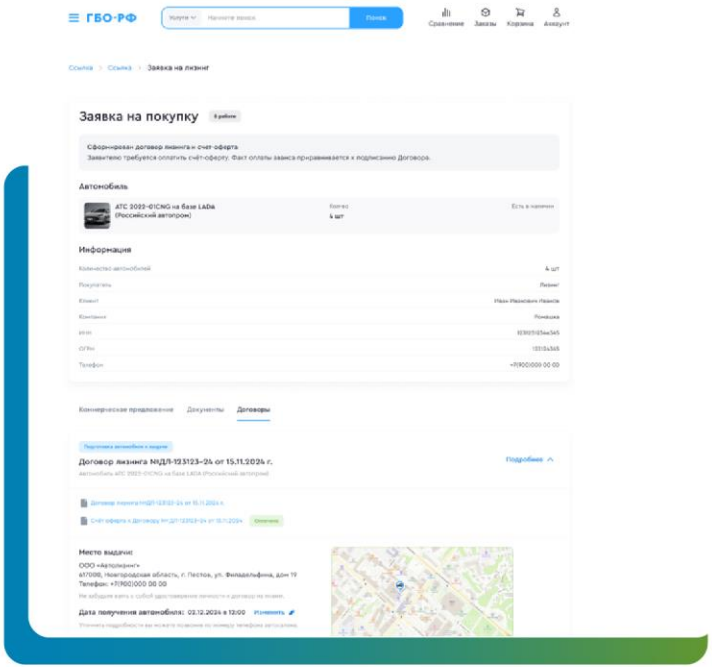


1 **Отсутствие понимания у потенциальных потребителей наличия и многообразия существующей на рынке газомоторной техники во всех сферах автомобильного транспорта и возможности её приобретения**

Оформление сделки онлайн



Выдача транспортного средства



2 Отсутствие единой сети центров по обслуживанию и ремонту, поддерживающих стандарты в области газомоторного транспорта

Переведено	Продано	Портфель заказов на 2025 год	Пунктов выдачи техники
более 250 единиц	**814 легковой и 73 грузовой**	**более 3 000 единиц**	**85**

68 ПАРТНЁРСКИХ ЦЕНТРОВ

7 ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ

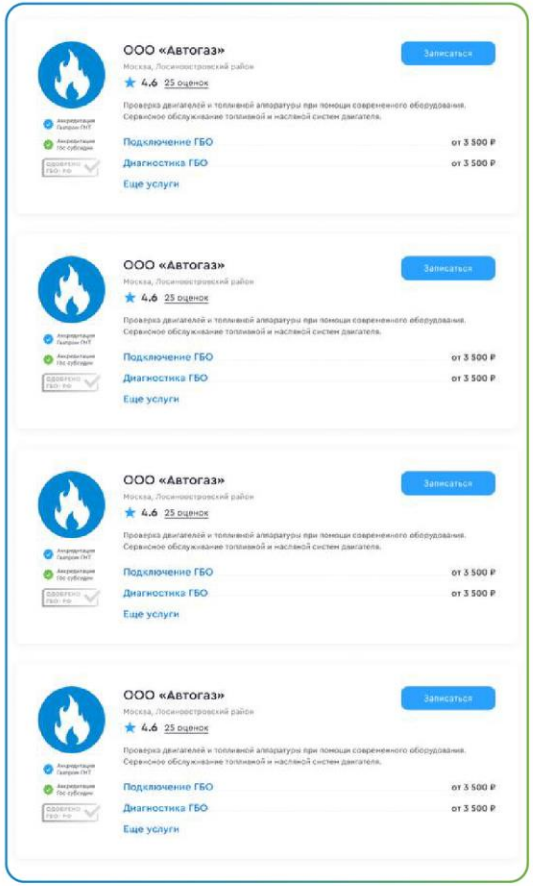
17 ЦФО
6 СЗФО
6 УФО
8 ЮФО
10 ПФО
9 ДФО
12 СФО

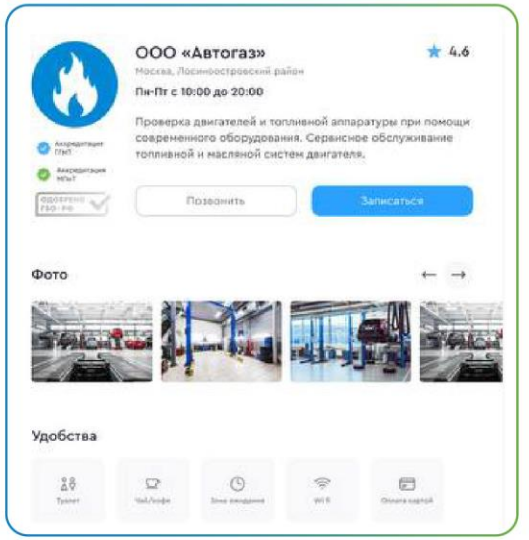
47 ГОРОДОВ ПРИСУТСТВИЯ

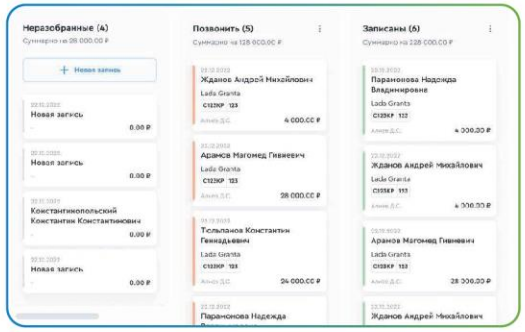
2 Отсутствие единой сети центров по обслуживанию и ремонту, поддерживающих стандарты в области газомоторного транспорта

Партнёрские центры

- Маркет услуг
- Отзывы / рейтинги
- Карточка пптo
- Crm система
- Увеличение клиентского трафика
- Применение Гос.Программ и маркетинговых программ в электронном виде
- Доступные финансовые инструменты
- Сервисные контракты



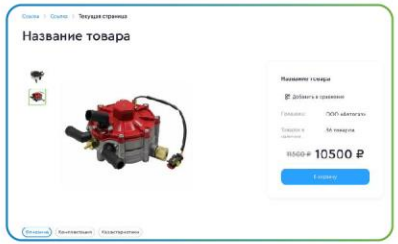


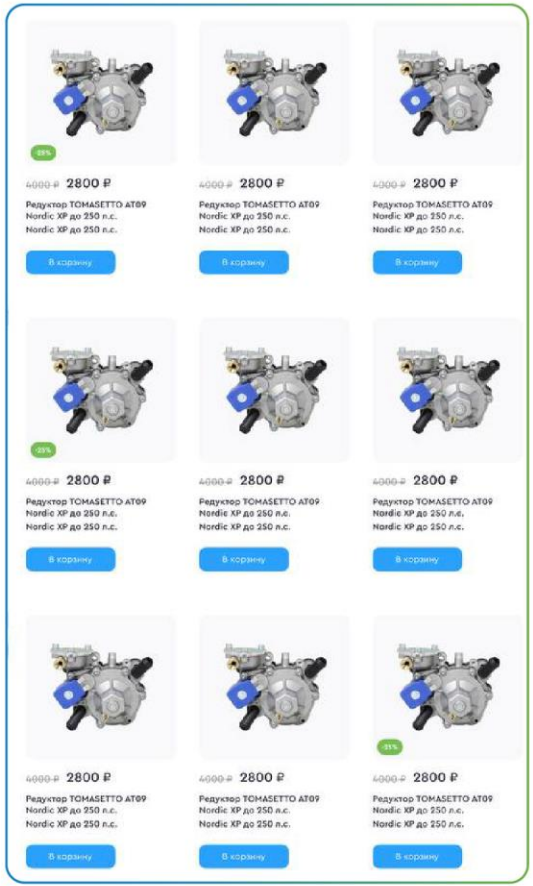


3 Отсутствие наличия запасных частей и расходных материалов к газомоторной техники и возможности их своевременного подбора и заказа

Производители оборудования

- Маркетплейс товаров
- Рынок розничной и оптовой торгови
- Удобный личный кабинет
- Электронное взаимодействие с покупателями
- Проверка подлинности оборудования
- Реклама и продвижение целевой аудитории





4 Наличие предубеждений по использованию газомоторной техники, в связи с укоренившимися проблемами по учёту топлива, саботажу сотрудников, понимания экономической целесообразности использования газовой техники

В 2024 году провели тестирование продуктов по переоборудованию собственного транспорта, эксплуатации газодизельной версии Sitrak C7H

МИРАТОРГ · лента · AKRON HOLDING · Черкизово · и другие

Подтверждённые результаты:

- Средняя экономия со 100 км пути: **570 руб.**
- Средняя экономия в месяц: **67 500 руб.**
- Срок окупаемости: **от 5 месяцев***
- Средний ежемесячный пробег: **15 000 км**
- Средняя экономия в год: **810 800 руб.**

Уже забронировали автомобили на тест-драйв:

МАГНИТ · wildberries · Dentro

Средняя экономия 5,7 руб. с 1 км. пройденного пути

Экономия с 1 единицы в год	810 000 руб.
Экономия с 10 единиц в год	8 100 000 руб.
Экономия с 100 единиц в год	81 200 000 руб.

1 ПРОДАЖИ ТС

2 СЕРВИС

3 ЗАПЧАСТИ

4 ПОДДЕРЖКА

5 МАРКЕТИНГ

6 КЛИЕНТ

Увеличение реализации и повышения лояльности к альтернативным видам топлива

ПРИГЛАШАЕМ НА ОТКРЫТИЕ!

Первый шоурум газовой техники

- Широкий модельный ряд газомоторной техники различных сегментов
- Ежедневный режим работы
- Обученный и квалифицированный персонал шоурума
- Тест-драйв газомоторной техники
- Офис продаж
- Переговорные комнаты
- Клиентская зона
- Удобное расположение

Учебный центр Академия ГБО.РФ

- Специалисты дилерских центров по обслуживанию легкового серийного газового транспорта
- Специалисты дилерских центров по обслуживанию грузового серийного газового транспорта
- Специалисты установочных центров ГБО по установке на все категории ТС
- Сотрудники предприятий, эксплуатирующие газомоторную технику
- Специалисты по продаже газомоторной технике
- Водители

ГБО·РФ

Спасибо за внимание!

@GBORF_BOT